

karriere 4.0

ambrosia macht es möglich. Wie so vieles. Nur - was ist die ambrosia?

Die **ambrosia** ist deutschlandweit der einzige Facility Management-Dienstleister mit einer erfolgreichen Kombination aus FM-Bausteinen, die in Synergie einen garantierten Erfolg versprechen. Das Streben nach Spitzenleistungen gehört genauso zur **ambrosia** wie der Anspruch an langfristige Beziehungen. Mehr als 500 zufriedene Kunden wissen dies zu schätzen und schenken uns ihr Vertrauen. Selbstbewusste Mitarbeiter unserer mittelständischen Firma begleiten mit ihren Fähigkeiten zuverlässig und in harmonischer Kameradschaft unsere großartigen und individuellen Projekte. Dynamik pur. Ein konsequentes und stabiles Wachstum ist Beleg für unser professionelles und in der Art noch nicht da gewesenes Projektmanagement. Unser Team ist das Wissens- und Erfahrungspotenzial und damit der Bestandteil unseres Erfolgs. Darauf sind wir stolz. Auf unser Team. Und wir wachsen weiter. In allen Bereichen. **Darum suchen wir zu sofort:**

Mitarbeiter technischer Vertriebsinnendienst (m/w)

Standort: Bad Oeynhausen

Was wir bieten!

- 30 Tage Erholungsurlaub
- Flexible Arbeitszeiten und ein tolles Team
- Möglichkeit eines unbefristeten Arbeitsverhältnisses
- Einen Zuschuss zur betrieblichen Altersvorsorge
- Ein verantwortungsvolles Aufgabengebiet in einem Unternehmen mit Start-up-Mentalität
- Individuell zugeschnittene persönliche und berufliche Entwicklungsmöglichkeiten
- Kurze Entscheidungswege und Raum für Ideen
- Mitarbeiter-Benefits

Was wir wünschen!

- Abgeschlossene Berufsausbildung im kaufmännischen/technischen Bereich oder als IT-Kaufmann (m/w)
- Alternativ: Berufserfahrung im Vertrieb von Software- und Facility-Management-Lösungen
- Idealerweise Kenntnisse aus dem Softwarevertrieb im Bereich Facility- und Instandhaltungsmanagement
- Ausgeprägtes technisches Verständnis
- Kommunikationsstärke, souveränes Auftreten und Verbindlichkeit
- Ausgeprägte Dienstleistungs- und Kundenorientierung

Was wir brauchen!

- Technische Beratung und Betreuung von Bestandskunden (telefonisch oder schriftlich)
- Kontaktaufnahme zu potenziellen Neukunden / Telefonakquise
- Erstellung, Ausarbeitung sowie konsequente Bearbeitung von Angeboten bis hin zu Aufträgen
- Abteilungsübergreifende Zusammenarbeit mit anderen Fachbereichen
- Mitwirkung bei der Erarbeitung und Umsetzung von Vertriebsunterlagen und Lösungskonzepten
- Ausbau der Vertriebsaktivitäten und Einhaltung einheitlicher Vertriebsprozesse
- Alle administrativen Tätigkeiten zur Unterstützung im vertrieblichen Tagesgeschäft

Jetzt bewerben und Mitwachsen !
+49 (0) 5734 917 000 48 - karriere@ambrosia-fm.de