ambrosia

karriere 4.0

ambrosia macht es möglich. Wie so vieles. Nur - was ist die ambrosia?

Die **ambrosia** ist deutschlandweit der einzige Facility Management-Dienstleister mit einer erfolgreichen Kombination aus FM-Bausteinen, die in Synergie einen garantierten Erfolg versprechen. Das Streben nach Spitzenleistungen gehört genauso zur **ambrosia** wie der Anspruch an langfristige Beziehungen. Mehr als 500 zufriedene Kunden wissen dies zu schätzen und schenken uns ihr Vertrauen. Selbstbewusste Mitarbeiter unserer mittelständischen Firma begleiten mit ihren Fähigkeiten zuverlässig und in harmonischer Kameradschaft unsere großartigen und individuellen Projekte. Dynamik pur. Ein konsequentes und stabiles Wachstum ist Beleg für unser professionelles und in der Art noch nicht da gewesenes Projektmanagement. Unser Team ist das Wissens- und Erfahrungspotenzial und damit der Bestandteil unseres Erfolgs. Darauf sind wir stolz. Auf unser Team. Und wir wachsen weiter. In allen Bereichen. **Darum suchen wir zu sofort:**

Mitarbeiter technischer Vertrieb (m/w/d) für Softwarelösungen

Standort: Bad Oeynhausen

Was wir bieten!

- 30 Tage Erholungsurlaub
- Flexible Arbeitszeiten und ein tolles Team
- Möglichkeit eines unbefristeten Arbeitsverhältnisses
- Einen Zuschuss zur betrieblichen Altersvorsorge
- Ein verantwortungsvolles Aufgabengebiet in einem Unternehmen mit Start-up-Mentalität
- Individuell zugeschnittene persönliche und berufliche Entwicklungsmöglichkeiten
- Kurze Entscheidungswege und Raum für Ideen
- Mitarbeiter-Benefits

Was wir wünschen!

- Abgeschlossene Berufsausbildung mit Schwerpunkt Informatik oder vergleichbare Kenntnisse im Vertrieb komplexer und erklärungsbedürftiger Software
- Mindestens zwei Jahre Vertriebserfahrung, idealerweise aus dem Softwarevertrieb im Bereich des Facility- und Instandhaltungsmanagements und mobiler Lösungen
- Verbindliches und souveränes Auftreten, Kommunikationsstärke sowie ausgeprägte Dienstleistungs- und Kundenorientierung
- Ausgeprägtes Verhandlungs- und Präsentationsgeschick sowie bundesweite Reisebereitschaft
- Hohe Eigenmotivation und Selbstorganisation

Was wir brauchen!

- Bestandskundenbetreuung und Ausbau der Vertriebsaktivitäten des Unternehmens sowie Erschließung neuer Märkte
- Technische und wirtschaftliche Beratung der Kunden im Rahmen der Vertragsanbahnung sowie Koordination unterstützender Fachbereiche
- Angebotserstellung und Angebotsverfolgung
- Führung von Vertragsverhandlungen bis zum Vertragsabschluss
- Mitwirkung auf Messen und Tagungen als Repräsentant der ambrosia
- Allgemeines Kundenbeziehungsmanagement
- Erarbeitung, Präsentation, Umsetzung von Vertriebsunterlagen und Lösungskonzepten

Jetzt bewerben und Mitwachsen !

+49 (0) 5734 917 000 48 - karriere@ambrosia-fm.de