

# karriere 4.0

**ambrosia** macht es möglich. Wie so vieles. Nur - was ist die ambrosia?

Die **ambrosia** ist deutschlandweit der einzige Facility Management-Dienstleister mit einer erfolgreichen Kombination aus FM-Bausteinen, die in Synergie einen garantierten Erfolg versprechen. Das Streben nach Spitzenleistungen gehört genauso zur **ambrosia** wie der Anspruch an langfristige Beziehungen. Mehr als 500 zufriedene Kunden wissen dies zu schätzen und schenken uns ihr Vertrauen. Selbstbewusste Mitarbeiter unserer mittelständischen Firma begleiten mit ihren Fähigkeiten zuverlässig und in harmonischer Kameradschaft unsere großartigen und individuellen Projekte. Dynamik pur. Ein konsequentes und stabiles Wachstum ist Beleg für unser professionelles und in der Art noch nicht da gewesenes Projektmanagement. Unser Team ist das Wissens- und Erfahrungspotenzial und damit der Bestandteil unseres Erfolgs. Darauf sind wir stolz. Auf unser Team. Und wir wachsen weiter. In allen Bereichen. **Darum suchen wir zu sofort:**

## Sales Manager (m/w/d)

**Standort: Bad Oeynhausen**

**Gemeinsam. weiter. – das heißt für uns:**

- 30 Tage Erholungsurlaub
- Flexible Arbeitszeiten und ein tolles Team
- Möglichkeit eines unbefristeten Arbeitsverhältnisses
- Möglichkeit eines Dienstwagens zur beruflichen und privaten Nutzung (1%-Regelung)
- Einen Zuschuss zur betrieblichen Altersvorsorge
- Umfassende und persönliche Einarbeitung
- Ein verantwortungsvolles Aufgabengebiet in einem Unternehmen mit Start-up-Mentalität
- Individuell zugeschnittene persönliche und berufliche Entwicklungsmöglichkeiten
- Kurze Entscheidungswege und Raum für Ideen
- Mitarbeiter-Benefits

**Ihre Erfahrungen – was Sie mitbringen:**

- Abgeschlossene Berufsausbildung im kaufmännischen und/oder technischen Bereich, bevorzugt Elektrotechnik
- Einschlägige, mehrjährige Berufserfahrung im Vertrieb, idealerweise im elektrotechnischen Bereich
- Ausgeprägte Dienstleistungs- und Kundenorientierung
- Kommunikationsstärke, souveränes Auftreten und Verbindlichkeit
- Bereitschaft zu Dienstreisen

**Ihre Aufgaben – wofür Ihr Herz schlägt:**

- Identifikation von potentiellen Kunden und Marktchancen, Neukundengewinnung und Ausbau des Kundenstamms im Bereich Elektrotechnik
- Betreuung von Bestandskunden und After Sales
- Cross-Selling und Pre-Sales
- Entwicklung von praxisgerechten Verkaufsstrategien sowie Planung und Umsetzung von Verkaufsveranstaltungen
- Eigenständige Durchführung der Beratungs- und Verkaufsgespräche inkl. Vertragsverhandlungen und Abschlüssen
- Eruiieren von Kundenanforderungen und -bedürfnissen sowie Aufzeigen von Lösungswegen
- Verbandsarbeit, Networking und Teilnahme an Messen und Events
- Allgemeine administrative Tätigkeiten, z. B. Erstellung von Vertrieb- und Absatzplänen, Forecast-Prognosen, Bearbeiten von Ausschreibungen, etc.

**Jetzt bewerben und Mitwachsen !**  
**+49 (0) 5734 917 000 48 - [karriere@ambrosia-fm.de](mailto:karriere@ambrosia-fm.de)**