

#sicheristsicher

ERFOLG GARANTIIERT.

#jetztbewerben
als Sales Manager (m/w/d)
für ambrosia.



Bewirb Dich



JETZT

Als **Sales Manager** (M/W/D)
für ambrosia.

Die **ambrosia** ist eine mittelständische Unternehmung für Facility Management Dienstleistungen und Beratung. Unser Firmensitz ist Bad Oeynhausen, in Ostwestfalen. Die **ambrosia** gilt mit ihrer Expertise in Deutschland als einer der qualitativ, hochwertigen Marktführer für Prüfdienstleistungen und Gebäudedatenerfassungen im Facility Management. Mehr als 500 zufriedene, branchenübergreifende Kunden wissen dies seit über 15 Jahren zu schätzen und schenken **ambrosia** ihr Vertrauen. In guter westfälischer Tradition legen wir großen Wert auf eine teamorientierte und partnerschaftliche Unternehmenskultur. So investieren wir kontinuierlich in unsere Mitarbeiter und Mitarbeiterinnen und schaffen damit innovative, nachhaltige, sichere und komfortable Arbeitsumfelder. www.ambrosia-fm.de

Schwerpunkt der Tätigkeit als Sales Manager ist die Identifikation von potentiellen Kunden und Marktchancen, Neukundengewinnung und Ausbau des Kundenstamms im Bereich Elektrotechnik. Zudem sind Sie für die Betreuung von Bestandskunden, After Sales Cross-Selling und Pre-Sales verantwortlich. Sie entwickeln praxismgerechte Verkaufsstrategien und sind für die Planung und Umsetzung von Verkaufsveranstaltungen zuständig. Die eigenständige Durchführung der Beratungs- und Verkaufsgespräche inkl. Vertragsverhandlungen und Abschlüssen gehört genauso dazu wie das Eruiieren von Kundenanforderungen und -bedürfnissen sowie Aufzeigen von Lösungswegen. Verbandsarbeit, Networking und Teilnahme an Messen und Events gehört für Sie genauso zum Alltäglichen wie allgemeine administrative Tätigkeiten, wie z. B. die Erstellung von Angeboten, Forecast-Prognosen, Bearbeiten von Ausschreibungen, etc.

Was die ambrosia bietet!

- Unbefristeter Arbeitsvertrag
- Homeoffice-Möglichkeit
- Flexible Arbeitszeiten und ein tolles Team
- Dienstwagens zur beruflichen und privaten Nutzung (1%-Regelung)
- Ein verantwortungsvolles branchenübergreifendes Aufgabengebiet
- Betriebliche Altersvorsorge
- Vergünstigtes Essen und Getränke / Betriebskantine
- Firmenhandy
- Mitarbeiter-Benefits

Was sich die ambrosia wünscht!

- Abgeschlossene Berufsausbildung im kaufmännischen und/oder technischen Bereich, bevorzugt Elektrotechnik
- Einschlägige, mehrjährige Berufserfahrung im Vertrieb
- Ausgeprägte Service- und Kundenorientierung
- Kommunikationsstärke, souveränes Auftreten, Kreativität, unternehmerisches Denken, Loyalität und Verbindlichkeit
- Bereitschaft zu Dienstreisen (vereinzelt; Tagesreisen)

#sicheristsicher

Jetzt bewerben! kariere@ambrosia-fm.de | 05734.917000.22